

販売職及び営業職を対象とした無期雇用の 新サービス「Good Root」提供開始のお知らせ

株式会社リクルートスタッフィング（本社：東京都中央区、代表取締役社長：山本 慎也、以下「リクルートスタッフィング」）は、販売職及び営業職を対象とした無期雇用の新サービス「Good Root」（読み：グッドルート）を、2023年1月より提供開始することをお知らせいたします。

リクルートスタッフィングは、本サービスを通して求職者に向け安定した就業機会の提供並びにキャリア形成支援を推進すると共に、人材不足が続く販売職及び営業職の安定的な人材確保に貢献してまいります。

■サービス開発の背景

現在、労働人口の減少が続く中、販売職においては人手不足が慢性化しています。厚生労働省が調査している「一般職業紹介状況」によるとパート職を含めた販売職の有効求人倍率の直近の数値は1.9倍*と高い水準を示しており、有効求人倍率は前年比124%増と上昇傾向にあります。これには、昨今の消費者の購買意欲の増加に伴い企業の採用活動が活発化している一方で、有効求職者数については減少傾向にあることが起因しており、人手不足がますます深刻化している状況です。

このような中でリクルートスタッフィングは、コミュニケーションを用いた業務でキャリア構築を目指したい方に向け安定した雇用環境の提供並びにキャリア形成に必要な育成支援を行うと共に、雇用の創出につながるサービスの開発を目指しました。

※厚生労働省「一般職業紹介状況(令和4年8月分)参考統計表」より引用

■無期雇用サービス「Good Root」について

本サービスは、販売及び営業の仕事を通じてキャリアを形成していきたいと考えている方を対象に、実務や研修を通してスキルや経験などのキャリア形成を支援するため、リクルートスタッフィングの無期雇用社員として入社いただき、アウトソーシングプロジェクト及び派遣先企業で就業いただくサービスです。



サービス名	Good Root (読み：グッドルート)
ロゴの由来	Root(地中の根)をキャリアの土台として捉え、本サービスを通じてコミュニケーションを活かした経験やスキルを身に着けることで、今後の様々なキャリアの根を育てるきっかけやキャリア形成の土台を作り上げてほしい【「働く」に、いい根を。】という願いを込めました。
提供開始	2023年1月初旬(予定)

■拠点について

同サービスは首都圏・関西圏・東海圏で開始し、順次全国へと展開します。

<お問い合わせ先>

株式会社リクルートスタッフィング セールススタッフィング部

所在地：〒104-8001 東京都中央区銀座 8-4-17 リクルート GINZA8 ビル

E-mail：rstaffing_sales@r-staffing.co.jp

▶Good Root でお仕事をご希望の方は、Good Root 公式サイト (<https://www.r-staffing.co.jp/sol/contents/goodroot/>) より詳細をご確認いただけます。

以上

株式会社リクルートスタッフィングについて

リクルートスタッフィングは、リクルートグループの国内人材派遣領域の中核会社として、人材派遣、紹介予定派遣、ビジネスプロセスアウトソーシング等のサービスを提供しています。『「らしさ」の数だけ、働き方がある社会』というビジョンを掲げ、「Workstyle Maker」として働き方の進化に挑戦し、働き方そのものを生み出せる企業を目指しています。

リクルートスタッフィングの詳細については (<https://www.r-staffing.co.jp/corporate/>) をご覧ください。

本件に関する
お問い合わせ先

株式会社リクルートスタッフィング 広報グループ
TEL：03-6274-3550 E-mail：rs-kouhou@r-staffing.co.jp